

И ПРЕДПРИЯТИЕМ. КОНСАЛТИНГ. ВНЕДРЕНИЕ. ОБУЧЕНИЕ. СОПРОВОЖДЕНИЕ. СИСТЕМЫ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ. ОБУЧЕНИЕ. СОПРОВОЖДЕНИЕ. СИСТЕМЫ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ. ОБУЧЕНИЕ. КОНСАЛТИНГ. ВНЕДРЕНИЕ. СИСТЕМЫ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ. ОБУЧЕНИЕ. СОПРОВОЖДЕНИЕ. СИСТЕМЫ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ. ОБУЧЕНИЕ. КОНСАЛТИНГ. ВНЕДРЕНИЕ. СИСТЕМЫ УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ. ОБУЧЕНИЕ.



ИнфоСофт
Франчайзинг

Корпоративные системы

учета и управления предприятием



International
Organization for
Standardization

1С[®]
1С:ФРАНЧАЙЗИНГ



Уважаемые коллеги!

Высококонкурентный рынок производственных предприятий диктует свои жесткие условия. Каждый предприниматель задает себе вопросы: как принимать грамотные управленческие решения и вести свою компанию к цели? Залог успеха - в системных решениях, они предоставляют возможность контроля деятельности компании и делают бизнес устойчивым.

Мой опыт показывает, что в управлении бизнес-процессами на предприятии особо важна мобильность и четкие процессы производства. Слепое копирование решений других компаний не выход. У каждой компании свой способ ведения бизнеса, свои операции и процессы, поэтому система для автоматизации тоже будет по-своему уникальна.

Для успешной автоматизации учета в масштабе предприятия или холдинга критически важен опыт внедрения 1С. Это не только количество сертификатов у команды по внедрению программного продукта, но и целостная картина этапов внедрения и четкое видение желаемого результата. Поэтому специалисты франчайзинговой сети «ИнфоСофт» проводят предпроектное обследование – совместно с заказчиком выявляют ключевые вопросы бизнеса, на которых фокусируется процесс внедрения.

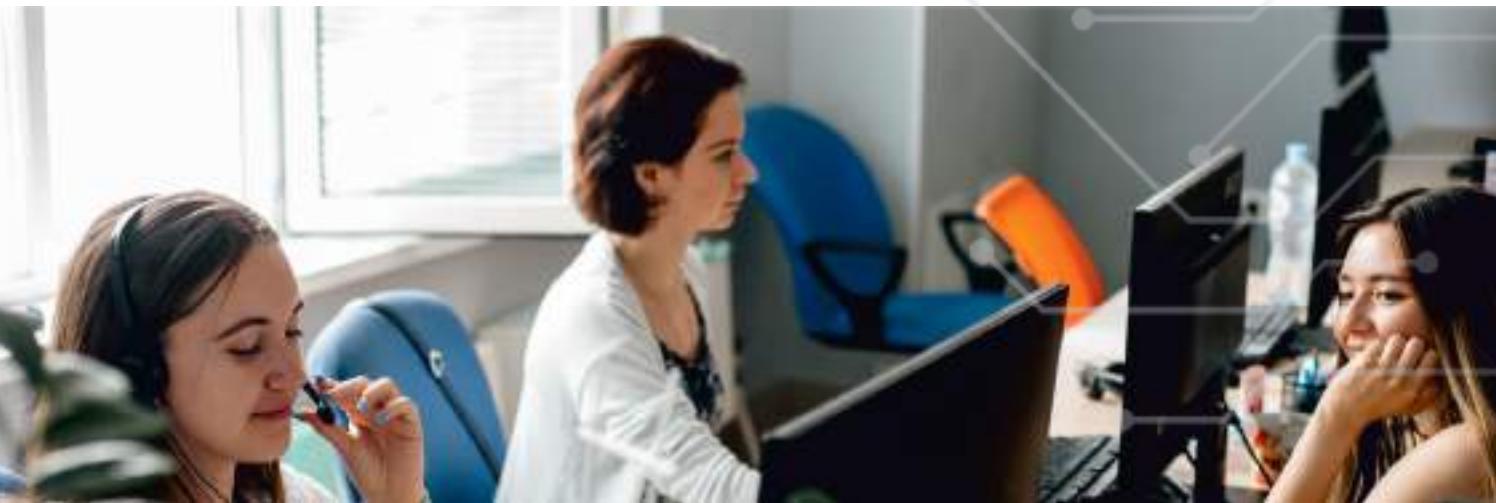
Каждое ПО, способное комплексно автоматизировать учёт на большом предприятии, нуждается в адаптации под задачи конкретного клиента. У каждого предприятия свои особенности учётной политики, производственного цикла и кадровой организации. Заказчик, приобретая такой продукт, в первую очередь покупает не коробку с ПО, а профессионализм команды-внедренцев.

На страницах портфолио мы представили наиболее интересные проекты внедрения 1С на крупных предприятиях. Вы узнаете с какими препятствиями сталкивались специалисты «ИнфоСофт» в работе по внедрению автоматизированных систем и какие результаты получил клиент по завершению проекта.

Я желаю вам успешного развития бизнеса! Помните, что один из важнейших инструментов наращивания конкурентных преимуществ - это грамотная система планирования ресурсов предприятия.

Михаил Владимирович Пясковский
основатель франчайзинговой сети «ИнфоСофт»

«ИнфоСофт» сегодня



На рынке информационных технологий с 1997 года

Франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» оказывает услуги предприятиям по всей России. Доверие клиентов и качественные результаты позволили нам стать партнером №1 фирмы «1С» за Уралом.*

Для решения задач крупного бизнеса работает Центр автоматизации корпоративных клиентов. В его состав входит команда профессионалов: опытные руководители проектов, консультанты по внедрению 1С, эксперты по высоконагруженным системам и разработчики.

На первом этапе внедрения Информационной Системы (ИС) мы тщательно формулируем с Заказчиком необходимый финальный результат. И как правило, чтобы получить этот результат, работаем по проектной технологии.

Команда специалистов «ИнфоСофт» обладает целостным видением этапов внедрения, умеет управлять командой на основании «жесткой» (Waterfall), «гибкой» (Scrum/Kanban) или «гибридной» модели. Это позволяет эффективно организовать процесс поэтапного запуска информационной системы. Мы учитываем все факторы при внедрении: масштаб проекта, текущее и необходимое состояние НСИ (Нормативно-Справочной Информации), интересы ключевых сотрудников Заказчика, объем требуемого функционала, будущее развитие ИС, возможное сопротивление персонала и другие факторы влияния.

Такой подход позволяет хорошо понимать и учитывать потребности бизнеса. Следовательно, выполнить внедрение и сопровождение ИС предприятия с необходимым результатом, с высоким качеством и наилучшим для клиента способом.

*Рейтинг фирмы 1С за май 2022 года <http://1c.ru/>

Чем мы занимаемся



Разрабатываем решения для автоматизации



Консалтинг



Внедряем программные продукты 1С



Центр Сертифицированного Обучения



**Проводим
мероприятия
от семинаров
до форумов**

«ИнфоСофт» в цифрах



ИнфоСофт
Франчайзинг



* Данные за 2022 год

** Актуальные данные на сегодняшний день по QR-коду

Количество внедрений программных продуктов 1С

10451+	Всего зарегистрировано внедрений на сайте 1С
454+	Учреждения госсектора
191+	Здравоохранение
336+	Общественное и плановое питание, гостиничный бизнес, туризм
1142+	Производство, ТЭК
2614+	Профessionальные услуги

699+	Образование, культура, наука
107+	Сельское и лесное хозяйство
999+	Строительство, девелопмент, ЖКХ
3308+	Торговля, склад, логистика, транспорт
65+	Финансовый сектор
536+	Другие предприятия и организации

* Данные с официального сайта компании 1С <https://1c.ru/>

** Данные за 2022 год

Статусы



Центр компетенции 1С:КОРП

Статус «Центр компетенции 1С:КОРП» означает наличие у франчайзинговой сети «ИнфоСофт» компетенций и опыта выполнения масштабных и технологически сложных проектов в корпоративном и бюджетном сегменте. Данный статус присваивается компании только при наличии законченных соответствующих проектов.



1С:Центр компетенции по ERP-решениям для управления предприятием

«1С:Центр ERP» – означает наличие у партнера полного набора компетенций по ERP-решениям фирмы «1С», в том числе: специалисты по всем подсистемам, консультанты, руководители проектов, несколько успешных внедрений 1С:ERP, система менеджмента качества и др.



1С:Центр компетенции по ERP-решениям в торговле

Статус подтверждает опыт выполнения проектов по внедрению ERP-решений в торговле и знания специфических возможностей решения в данной отрасли.



1С:Центр компетенции по ERP-решениям в производстве

Статус подтверждает опыт выполнения проектов по внедрению ERP-решений на производственных предприятиях и знания специфических возможностей решения в данном секторе.



1С:Центр компетенции по ERP-решениям в сельском хозяйстве

Статус подтверждает опыт выполнения проектов по внедрению ERP-решений в сельско-хозяйственном секторе и знания специфических возможностей решения в данной отрасли.



Партнёр 1С:Консалтинг (бухгалтерский и управленический)

Сеть «1С:Консалтинг» - это ведущие внедренческие фирмы, являющиеся партнерами 1С:Франчайзи, оказывающие консультационные услуги в области управления, бухгалтерского учета и налогообложения в совокупности с услугами по автоматизации управленических и учетных задач на базе системы программ «1С:Предприятие 8».



Центр компетенции по документообороту фирмы 1С

Статус «Центра компетенции по документообороту фирмы 1С» подтверждает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» имеет высокую компетенцию по автоматизации процессов документооборота, а также консультировании и помощи в построении и оптимизации процессов документооборота.



Эксперт по маркировке

Статус Эксперт по маркировке означает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» имеет подтвержденный опыт автоматизации процессов на базе 1С:Предприятие, связанных с маркировкой товаров. Наши специалисты подтвердили компетенции в области маркировки, и теперь вы можете быть уверены в качестве оказываемых услуг.



Готов к маркировке

Статус Готов к маркировке означает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» имеет подтвержденные теоретические знания, связанные с процессами маркировки товаров.



Центр сопровождения торговли

Статус «Центр сопровождения торговли» подтверждает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» - сертифицированный партнер фирмы «1С», оказывающий услуги регулярного сопровождения пользователям торговых решений 1С.



ИнфоСофт
Франчайзинг



Мастер ККТ

Статус Мастер ККТ означает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» имеет подтвержденный компетенции в сложных технических особенностях и правовом регулировании в области применения контрольно-кассовой техники.



Центр компетенции 1С по 54-ФЗ

Статус «Центр компетенции 1С по 54-ФЗ» подтверждает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» является центром компетенции по 54-ФЗ и оказывает поддержку квалифицированную поддержку перехода организаций на применение ККТ.



Официальный партнер 1С, сертифицированный на комплексное обслуживание

1С:ФРАНЧАЙЗИНГ - представляет собой сеть организаций сертифицированных фирмой «1С» на оказание комплексных услуг по автоматизации учетной и офисной работы.



Специально обученный Центр Реальной автоматизации

Реальная автоматизация – это комплексная работа по анализу и оптимизации бизнес-процессов, подбору программного продукта и его доработки, учитывая индивидуальные особенности вашего бизнеса, а так же внедрение и обучение эффективной работе в программе на базе 1С:Предприятие.



Центр компетенции 1С по бюджетному учету

Статус «Центр компетенции 1С по бюджетному учету» подтверждает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» имеет высокую компетенцию в сфере автоматизации бюджетных учреждений и управления процессами в бюджетном учете.



Центр сопровождения программ и информационных продуктов фирмы 1С

Центры Сопровождения фирмы 1С оказывают все виды консультационного и технологического обслуживания пользователей программ 1С по Стандарту, разработанному фирмой «1С» и рекомендуются фирмой «1С» при выборе надежного партнера в регионе.



Центр сертифицированного обучения фирмы 1С

Статус «Центр сертифицированного обучения фирмы «1С» подтверждает, что франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» имеет высокую квалификацию и обеспечивает доступное и качественное обучение по продуктам системы программ «1С:Предприятие 8».



Система менеджмента качества компании соответствует стандарту ISO 9001:2015

Настоящий Международный Стандарт нацелен на продвижение применения процессного подхода для разработки, внедрения и улучшения результативности системы менеджмента качества, роста удовлетворенности потребителя посредством выполнения его требований.

Международный сертификат качества ISO 9001 2015 - организация бизнеса по мировым стандартам, обуславливающим выпуск продукции высокого качества.

Сертификаты



Из них 59 сертификатов по программе 1С:ERP:



сертификата
1С:Специалист-консультант
по внедрению подсистем
управленческого учёта в 1С:ERP



**сертификатов
1С:специалист-консультант
по внедрению подсистемы
«Бюджетирование» в 1С:ERP**



**сертификатов
1С:специалист-консультант
по внедрению подсистем
«Управление производством
и организация ремонта» в 1С:ERP**



www.is1c.ru



info@is1c.ru



+7(383) 211-27-27

Наши компетенции



ИнфоСофт
Франчайзинг

Выполнение корпоративных проектов по внедрению ERP-систем

Наш департамент консалтинга и проектных внедрений специализируется на выполнении проектов по автоматизации для крупного бизнеса. Подробнее о подходе «ИнфоСофта» к работе с корпоративными клиентами в разделе «Наши технологии» данного портфолио.

Автоматизация различных бизнес-задач на предприятии:

- управление производством – планирование и управление производственными процессами;
 - управление затратами и расчет себестоимости – анализ затрат и детальный учет себестоимости в требуемых разрезах для предприятия;
 - управление продажами, управление взаимоотношениями с клиентами (CRM);
 - бухгалтерский и налоговый учет – автоматизация работы бухгалтерии;
 - зарплата и управление персоналом – управление человеческими ресурсами;
 - международные стандарты финансовой отчётности (МСФО);
 - управление логистикой и автотранспортом – автоматизация работы склада и автотранспорта;
 - управленческий учет и бюджетирование – планирование, контроль и исполнение бюджетов;
 - казначейство – управление денежными потоками предприятия;
 - документооборот – оптимизация процессов взаимодействия сотрудников предприятия;
 - налоговый мониторинг – оптимизация процессов взаимодействия с ФНС в режиме онлайн.

Проект может подразумевать как реализацию отдельно взятых бизнес-задач, направленных на повышение эффективности отдельных подразделений предприятия, так и создание единой автоматизированной системы учета и управления, способной объединить в одном информационном пространстве все бизнес-единицы компании.

Мы тщательно подбираем технологию реализации проекта для наших клиентов. В зависимости от масштабов, особенностей и запросов предприятий мы предлагаем технологию PMBOK, которая широко применяется во всем мире и основывается на требованиях стандарта управления проектами, а также другие гибкие, гибридные технологии реализации проектов.

Результатом автоматизации всегда является изменение ключевых показателей бизнеса. Обратите внимание на раздел «экономический эффект от внедрения» данного портфолио.



www.is1c.ru



info@is1c.ru



+7(383) 211-27-27

Наши компетенции

Консалтинг с последующей автоматизацией

Это консультирование по широкому кругу вопросов в совокупности с услугами по автоматизации управленческих и учетных задач.

Виды консалтинга, которые оказывает наша компания:

- управленческий консалтинг — это деятельность, направленная на совершенствование форм управления и ведения бизнеса, он состоит из стратегического, маркетингового консалтинга и построения эффективной системы управления;
 - консалтинг в части методологии постановки и автоматизации бухгалтерского и налогового учета, а также в составлении отчетности;
 - IT-Консалтинг в сфере построения архитектуры 1С;
 - оптимизация бизнес-процессов.

Процесс оптимизации бизнес-процессов состоит из следующих блоков:

- анализ существующих бизнес-процессов, составление их описания;
 - анализ задач в рамках исследуемых процессов, оценка действий исполнителей;
 - подведение итогов по бизнес-процессу (недостатки, преимущества);
 - составления модели будущих изменений в бизнес-процессе;
 - анализ возможных рисков и недостатков построенной модели, оценка последствий.

Оптимизация бизнес-процессов организации дает:

- повышение эффективности труда;
 - сокращение временных затрат на решение типовых проблем;
 - сокращение затрат на обучение новых сотрудников;
 - высвобождение рабочего времени для решения стратегических или нестандартных проблем;
 - четкое распределение ответственности — отлаженный механизм оперативного управления бизнес процессами;
 - быстрое и качественное внедрение системы автоматизации.

Уважаемые клиенты, рекомендуем вам обращаться за консалтинговыми услугами в области построения учета только к компаниям, которые кроме консультаций выполняют работы по автоматизации процессов. Такие компании, учитывают возможности отражения изменений бизнес-процессов в информационных системах. Как правило, компании-эксперты не будут опираться на данные «чужого» аудита или сторонних бизнес-консультантов при проведении проекта по автоматизации и проведут собственное обследование для исключения рисков.



www.is1c.ru



info@is1c.ru



+7(383) 211-27-27



Налоговый мониторинг

Сделайте общение с налоговыми органами проще. Внедрите систему Налогового мониторинга для взаимодействия с ФНС в режиме онлайн.

Франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» оказывает помощь на всех этапах автоматизации и предлагает непрерывное сопровождение участников Налогового мониторинга.

Налоговый мониторинг — это форма налогового контроля, при которой налоговая инспекция не проводит камеральные и выездные налоговые проверки. При этом осуществляется комплексный анализ рисков организации и оценивает эффективность работы с целью соблюдения налогового законодательства.

Основное преимущество Налогового мониторинга - это возможность получить мотивированное мнение налогового органа, которое поможет бизнесу избежать ошибок в налоговых вопросах.

Почему налоговый мониторинг будет полезен для вашей компании?

- сокращение сроков налоговых проверок с ~5 лет до 1 года и 9 месяцев;
- отсутствие выездных и камеральных проверок;
- предупреждение штрафов и пени по итогу проверок;
- сокращение количества предоставляемых документов;
- снижение трудозатрат на сопровождение налогового контроля;
- открытый диалог с налоговым органом.

Как проводится Налоговый мониторинг?

- инспектор подключается к удаленной информационной базе;
- инспектор анализирует данные и при необходимости создает Запрос Налогового мониторинга;
- бухгалтер организации подготавливает и отправляет Ответ на запрос Налогового мониторинга.

Кто может перейти на Налоговый мониторинг?

Организации, у которых по итогам прошлого года суммы:

- налогов более 100 млн. руб.
- доходов более 1 млрд. руб.
- активов более 1 млрд. руб.

Возможна разработка решения именно для вашей учетной системы 1С.

Если вы решили сделать взаимодействие с ФНС проще и начать самостоятельно управлять налоговыми рисками, воспользуйтесь услугами специалистов франчайзинговой сети «ИнфоСофт».

Наши специалисты проведут аудит вашей информационной базы и ИТ-системы, подготовят проект перехода на новый формат налогового контроля и запустят в эксплуатацию. Также вы можете заказать сопровождение системы Налогового мониторинга.

Наши компетенции

Документооборот

Документооборот – современная ECM-система (Enterprise Content Management) с широким набором возможностей для управления деловыми процессами и совместной работой сотрудников. Программа позволяет формировать документы и обмениваться ими в электронном виде. Вы сократите сопутствующие этому процессу траты и значительно ускорите его.

За счет электронного документооборота ваша компания снизит расходы на бумагу, картриджи, курьеров, а также хранение бумажных архивов. Делопроизводители смогут быстрее заполнять документы с использованием шаблонов. Все операции по обмену документами упрощаются до одного клика.

Возможности бесшовной интеграции «1С:Документооборота 8» позволяют из интерфейса другой конфигурации:

- работать с данными «1С:Документооборота 8»;
- ставить и исполнять задачи;
- направлять документы на согласование по любым маршрутам;
- вести переписку по документам;
- вести коллективную работу над файлами, приложенными к документам;
- использовать «1С:Документооборот 8» в качестве файлового хранилища;
- использовать «1С:Документооборот 8» как архив документов;
- учитывать трудозатраты сотрудников.

Сопровождение ERP-систем

Квалифицированная поддержка и сопровождение систем:

- 1С:ERP, ERP.УХ;
- 1С:Управление производственным предприятием;
- 1С:Комплексная автоматизация;
- 1С:Управление холдингом;
- 1С:Документооборот.

Сопровождение под потребности клиента

Любая компания не стоит на месте и постоянно меняется, а выстроенные бизнес-процессы оптимизируются. Кроме того, изменения во внешней среде рынка тоже вносят корректиры в привычный ход жизни компаний.

Сопровождение помогает разработать и отразить в системе новые бизнес-процессы, с учетом изменений и потребностей заказчика.

Мы беремся за задачи любой сложности, начиная от разработки нетипового документа в программе до интеграции со сторонними системами для обмена данных.

В сопровождение входит:

- обновление конфигураций (исправление ошибок в выпущенном релизе, обновление согласно нормам законодательства);
- консультационная поддержка;
- методологическая поддержка;
- настройка, доработка типовых/нетиповых систем;
- линия консультаций.

Мы даем гарантию на выполненные работы.

— Переход с SAP на 1С:ERP

Лучшая альтернатива зарубежного ПО

«1С:Предприятие» — это инновационная технологическая платформа мирового уровня, которая отлично подходит для модернизации управления и учета на предприятиях России и ближнего зарубежья. Более 1000 тиражируемых прикладных решений, более 200 000 специалистов в ИТ-службах организаций-пользователей, более 300 000 специалистов, программирующих на языке «1С:Предприятия» — вот лишь некоторые достижения этой платформы.

По сравнению с зарубежными аналогами «1С:ERP» внедряется в 2 раза быстрее, требуя вдвое меньше трудовых ресурсов. Стоимость лицензий, проектов и поддержки у этой системы существенно меньше.

При этом «1С:ERP» позволяет существенно снизить себестоимость выпускаемой продукции и объемы материальных запасов, сократить дебиторскую задолженность, операционные и административные расходы, уменьшить сроки исполнения заказов и увеличить объем выпускаемой продукции.

— Гособоронзаказ

В силу ограниченного числа поставщиков товаров и услуг для целей государственной обороны и растущим спросом от государственных заказчиков большая часть головных исполнителей выполняют одновременно несколько ГОЗ. Длительность исполнения большинства таких заказов на сегодняшний день превышает срок один год. Ввиду указанных причин ручное составление отчета об исполнении ГОЗ каждый месяц, либо сбор информации в указанный отчет в течении 10 дней по запросу МО становиться препятствием для учетных и финансовых служб членов кооперации.

Учет в соответствии с Законом №275-ФЗ сложен, и некоторые программные продукты готовы к использованию сразу после покупки, а другие - требуют перестройки работы сотрудников учетной службы и вложения дополнительных ресурсов, как временных, так и финансовых.

Автоматизация же учета в соответствии с требованиями Закона на базе комплексных прикладных решений зачастую требует индивидуального проектного подхода. Для эффективного и быстрого внедрения автоматизированного учета по Федеральному закону №275-ФЗ от 29.12.2012 помочь специалиста необходима.

Для автоматизации раздельного учета ГОЗ специалисты франчайзинговой сети «ИнфоСофт»:

- осуществляют программный переход на новую конфигурацию (перенос остатков по бухгалтерскому, оперативному учету, а также перенос нормативно-справочной информации в рамках рекомендуемого перехода, или апгрейд текущей конфигурации) «1С:Бухгалтерия предприятия ПРОФ/Базовая» ред 2.0-3.0 до «1С:Бухгалтерия предприятия КОРП» ред. 3.0;
- проведут экспресс-анализ текущего состояния учета в соответствии с требованиями Закона №275-ФЗ, построят процесс учета по Закону №275-ФЗ в рамках основной деятельности с учетом специфики учета организации;

Наши компетенции

- по техническому заданию дополнят конфигурацию в зависимости от потребностей ведения учета организации;
 - обучат и проконсультируют сотрудников работе в новом программном продукте;
 - в рамках опытной эксплуатации проекта автоматизации проконтролируют ведение учета в соответствии с построенным процессом учета.

CRM



Эффективный отдел продаж— это структура, в которой тесно взаимосвязаны:

- сотрудники отдела, обладающие необходимыми компетенциями;
 - правильная система мотивации, основанная на показателях эффективности работы сотрудников;
 - четкие регламенты работы и обслуживания клиентов;
 - система контроля для руководителя;
 - автоматизированная система учета взаимоотношения с клиентами (CRM), интегрированная с IP-телефонией (желательно).

Наша компания оказывает услуги по консалтингу в области построения отдела продаж и полный комплекс услуг по автоматизации учета взаимоотношения с клиентами (CRM).

CRM-система позволит вам:

- сформировать и управлять «воронкой» продаж;
 - собрать ВСЮ информацию о клиентах в единой базе;
 - сегментировать базу клиентов по различным критериям;
 - ставить планы продаж и показатели работы менеджеров;
 - контролировать работу менеджеров по продажам;
 - повысить качество обслуживания клиентов;
 - вести запись звонков клиентов (при интеграции с телефонией);
 - выбирать маркетинговую и рекламную стратегию, опираясь на реальные данные анализа клиентской базы (больший эффект от маркетинга, при меньших денежных затратах).

В франчайзинговой сети «ИнфоСофт» есть выделенный продакт-менеджер по направлению CRM, обладающий большим опытом выполнения проектов по внедрению CRM у наших клиентов.



Бюджетирование

Система бюджетирования внедряется на предприятии поэтапно. Сначала наши аналитики совместно с вами выстраивают бюджетный процесс на предприятии. Затем вы определяете, какая отчетность вам необходима и устанавливаете регламент ведения процесса бюджетирования. Наши консультанты помогут вам с определением методологии бюджетирования на вашем предприятии на основании накопленного опыта реализации таких проектов у наших клиентов.

После определения методологии, реализуем бюджетный процесс в автоматизированной системе.



Оптимизация производительности 1С

В оптимизацию производительности 1С входят следующие услуги:

- аудит ИТ-систем и 1С-инфраструктуры;
- настройка серверов 1С и баз данных;
- оптимизация кода 1С;
- переход на PostgreSQL;
- настройка веб-сервера IIS и Apache для работы с 1С.

В результате вы получите:

- ускорение формирования отчётов, открытие форм документов, записи и проведение документов в десятки раз;
- ускорение алгоритмов восстановления партионного учёта и расчёта себестоимости в 5-20 раз;
- настроенные репликации и резервное копирование;
- отказоустойчивые кластеры 1С для работы в режиме 24/7 с SLA 99%;
- запас прочности системы с учетом прогноза роста вашего бизнеса;
- выгодная альтернатива MS SQL - PostgreSQL.

Аудит информационной системы

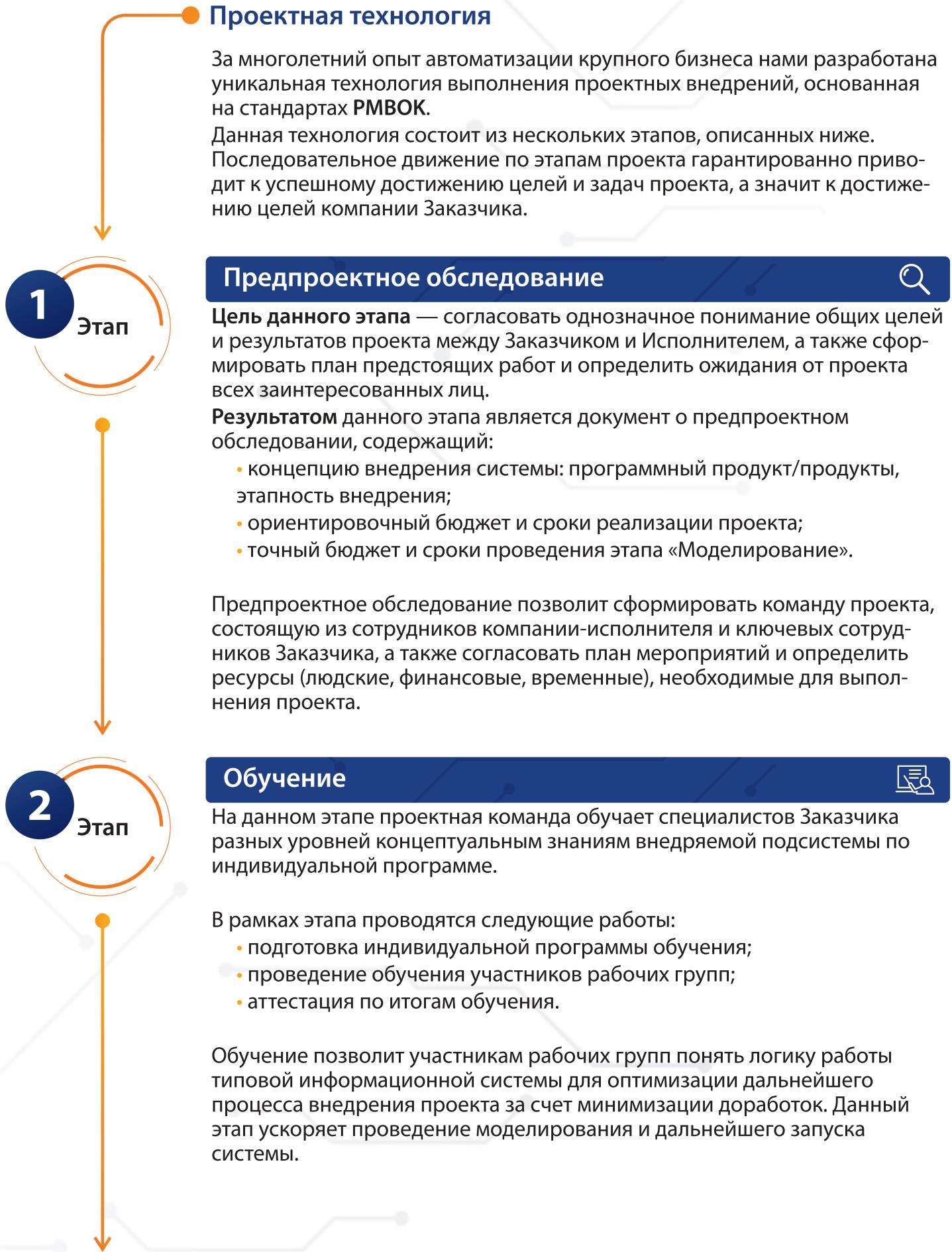
Если вам кажется, что программа работает некорректно, часто возникают ошибки, происхождение и причины вам неизвестны, то вам необходим аудит информационной системы (ИС).

В результате аудита наши эксперты дают заключение о текущем состоянии информационной системы с точки зрения учета и производительности. В отчете изложены выявленные проблемы и причины их возникновения.

По желанию клиента, специалисты «ИнфоСофт» устраниют существующие проблемы и дают рекомендации по предотвращению их в будущем.

Для того, чтобы получить бесплатную консультацию на тему повышения эффективности именно вашего бизнеса – обратитесь в франчайзинговую сеть «ИнфоСофт»

Наши технологии





Моделирование

В рамках данного этапа наш консультант проводит для рабочей группы проекта демонстрацию отражения хозяйственных операций по каждому функциональному блоку в типовой конфигурации.

Перечень проводимых работ в процессе моделирования системы:

- сбор и формализация детальных требований заинтересованных лиц к отражению учетных операций в информационной системе;
- моделирование системы на типовом функционале;
- демонстрация сформированного в информационной системе процесса рабочей группе проекта;
- фиксация отклонений моделируемого процесса от возможностей типовой конфигурации.

Результатом моделирования системы будет отчет, содержащий описание процессов, отражение этих процессов на типовом функционале программного продукта, а также в каких аспектах типового функционала программного продукта будет недостаточно.

Заказчику будет передана информационная система с введенными данными этапа моделирования на реальных процессах Заказчика, выполнеными настройками программы, которые в дальнейшем можно использовать в работе.

Проектирование системы



На данном этапе Заказчик получает **техническое задание** на доработку автоматизированной системы, формулирующее требования к системе, методах отражения операций, отсутствующих в типовой системе и доработках, необходимых для устранения несоответствий между требованиями и существующим функционалом системы.

Кроме того, формируется общее понимание стратегии перехода: целесообразность и порядок переноса данных из текущих систем учета, список видов справочной информации, которую необходимо будет внести в систему на этапе запуска, план обучения всех пользователей, план-график этапов разработки и опытной эксплуатации.

С Заказчиком согласовывается техническое задание, и мы приступаем к этапу разработки.

Разработка



На данном этапе вовлечение клиента в проект немного снижается. Активно работают наши разработчики. Производится адаптация и написание программных модулей системы, формирование интерфейсов автоматизированных рабочих мест (АРМ) в соответствии с техническим заданием. Осуществляются первые испытания полученной системы на тестовой базе данных.

После разработки и положительных тестовых испытаний мы приступаем к заключительному этапу опытной эксплуатации, на котором необходимо максимальное вовлечение рабочей группы проекта со стороны Заказчика.

Наши технологии



Запуск системы. Опытная эксплуатация



Цель этапа — внедрение автоматизированной системы на предприятии Заказчика.

Первым шагом является подготовка к запуску системы на предприятии Заказчика, в рамках которого осуществляются следующие работы:

- обучение сотрудников предприятия Заказчика;
 - работе в доработанной системе;
 - установка системы на рабочих местах;
 - перенос части данных из унаследованных систем;
 - наполнение начальных данных системы (вручную или через загрузки).

Вторым шагом является запуск системы на рабочих местах в опытном режиме на реальных данных. В рамках данного этапа проводятся следующие работы:

- тестирование пользователями системы на всестороннюю проверку разработанного функционала;
 - консультирование пользователей;
 - достижение критериев результатов проекта.

Данный этап один из самых важных и непростых для пользователей компании Заказчика. Даже когда проект закончен, «ИнфоСофт» остается в тесном взаимодействии с Заказчиком. Департамент консалтинга и проектных внедрений передает клиента на **постпроектное сопровождение** специализированному отделу нашей компании.

Постпроектное сопровождение



После окончания опытной эксплуатации и ввода системы в промышленную эксплуатацию, система должна сопровождаться. Сопровождение возможно как специалистами Заказчика, так и специалистами Исполнителя. В рамках сопровождения производятся: консультации пользователей, доработка системы по новым требованиям, осуществляется плановое обновление конфигураций.



www.is1c.ru



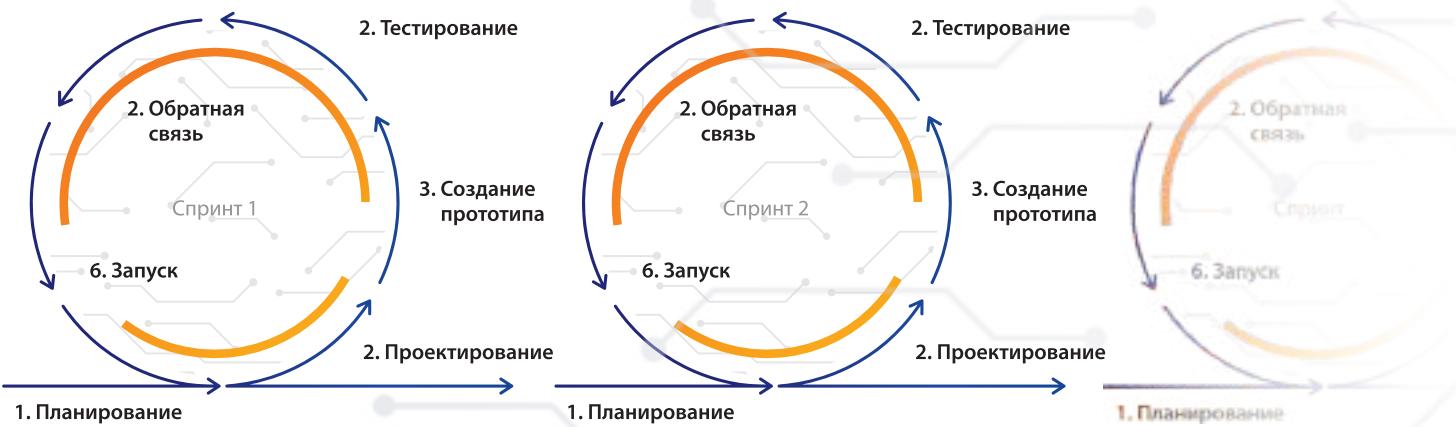
info@is1c.ru



+7(383) 211-27-27

Agile

Agile – гибкая методология разработки и внедрения программного обеспечения. Управление проектами по методике Agile – это итеративный подход, ключевую роль в котором играют непрерывные релизы и обратная связь от клиентов при каждой итерации (продолжительность каждой итерации равна 2-3 недели).



Когда использовать Agile?

- когда нет уверенности, каким должен быть конечный результат, но есть общее представление о программном продукте;
- когда проект нужно быстро подстраивать под изменения;
- когда имеются временные ресурсы на частое взаимодействие и коммуникации;
- в условиях турбулентной, кризисной экономики;
- когда на начальном этапе работы нет фиксированного бюджета на внедрение программного продукта.

Преимущества этого варианта:

- возможность вносить правки;
- возможность раньше начать работать в новой системе;
- сокращение рисков ошибочного проектирования;
- минимальное количество документации;
- прямое взаимодействие заказчика и команды.

Недостатки этого варианта:

- повышенные требования к квалификации и опыту команды;
- сложность подсчета точной итоговой суммы работы.

**У каждой технологии есть свои преимущества. Какую технологию внедрения выбрать - решать Вам.
Мы готовы оказать консультации по этому вопросу, и будем рады сотрудничеству на любом этапе!**

Наши технологии

Waterfall

Waterfall (Водопад, каскад) – классическая методология управления проектами. Данная методология представляет собой последовательное выполнение этапов проекта. По завершению всех этапов проекта Заказчик получает готовый программный продукт



Когда использовать каскадную методологию?

- когда требования известны, понятны и зафиксированы. Противоречивых требований нет;
- нет проблем с доступностью квалифицированных программистов;
- в относительно небольших проектах;
- когда необходима подробная документация по проекту;
- на начальном этапе работы имеется фиксированный бюджет на внедрение программного продукта.

Преимущества этого варианта:

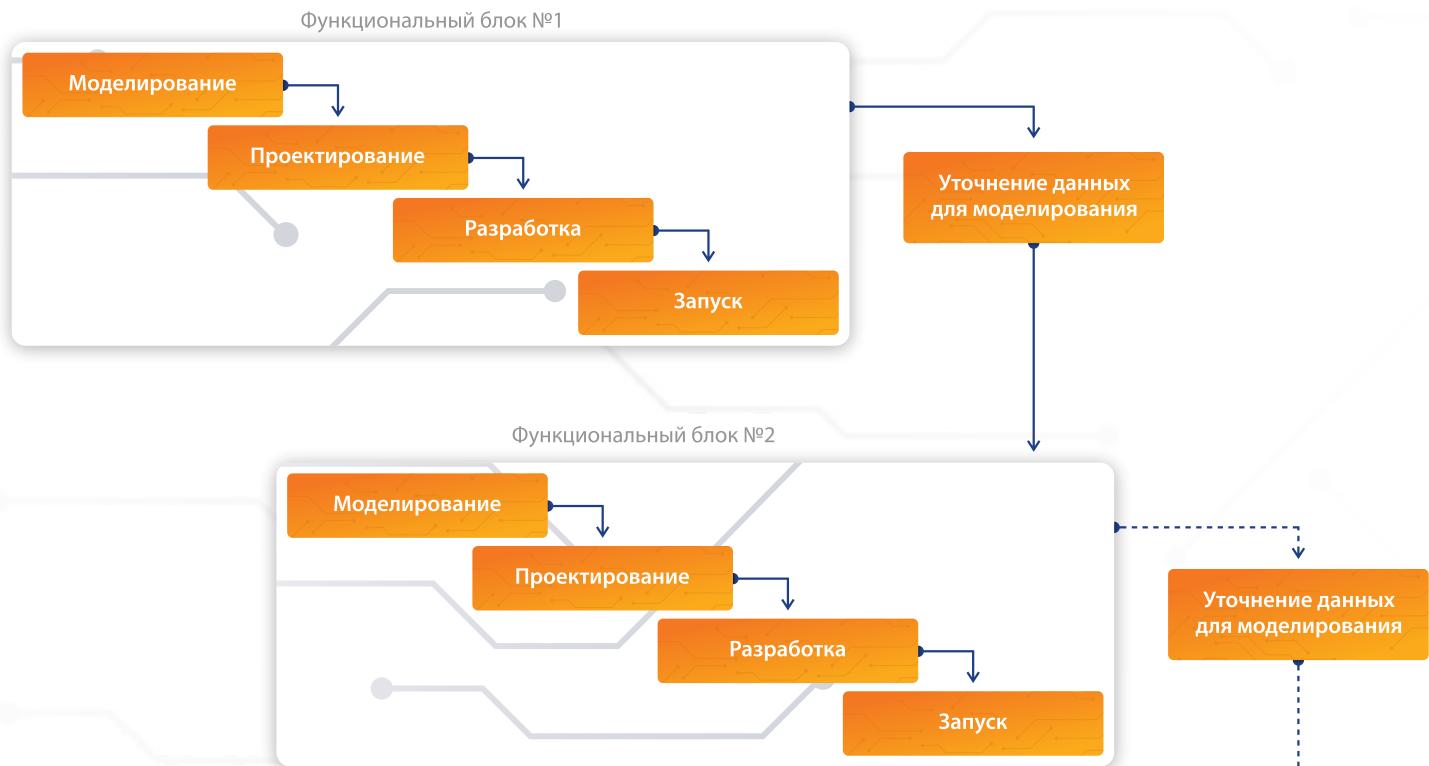
- сроки и бюджет рассчитываются заранее, в ходе работы остаются неизменными;
- требования не меняются во время работы, так как отсутствует возможность вернуться к предыдущему этапу;
- все процессы регламентированы и описаны.

Недостатки этого варианта:

- отсутствует возможность внесения изменений в действующий проект;
- ошибки проекта выявляются только на этапе тестирования;
- выполнение следующего этапа начнется только после завершения текущего;
- заказчик видит результат в конце проекта.

Гибридная технология

Гибридная основывается на методологии Waterfall - она подразумевает разбиение системы на функциональные блоки, каждый блок реализуется в соответствии с этапами классической «водопадной» модели, то есть каждый функциональный блок – это своего рода подпроект со своим планом, сроком и результатом. Приоритет запуска блоков в работу определяется Заказчиком, а отдельные функциональные блоки могут быть запущены в работу как последовательно, так и одновременно.



Когда использовать гибридную методологию?

- требования к системе либо бизнес-процессам не совсем прозрачны или предприятие работает над оптимизацией своих процессов;
- необходимо управлять приоритетностью блоков и работ;
- требуется достаточно часто оценивать качество и реализованного функционала на соответствие ожиданиям;
- сроки реализации проекта ограничены;
- имеются временные ресурсы на частое взаимодействие и коммуникации.

Преимущества этого варианта:

- управление приоритетностью блоков и работ;
- прямое взаимодействие заказчика и команды;
- возможность оперативно вносить изменения в последующие работы, корректировать текущие требования;
- частые релизы готового продукта, быстрое получение работающего функционала;
- возможность оперативно оценить соответствие продукта ожиданиям;
- четкое планирование основных этапов проекта.

Недостатки этого варианта:

- отсутствует глубоко детализированная проектная документация, свойственная Waterfall;
- поиск компромиссов в области требований и гибкости.

Экономический эффект

Рост конкурентных преимуществ предприятия и экономический эффект от внедрения ERP-решений на платформе 1С:Предприятие 8*



*Данные подготовлены фирмой «1С» за 2022 г. по 326 опубликованным проектам внедрения с экономическими показателями, подтвержденными клиентами.

Почему выбирают «ИнфоСофт»?

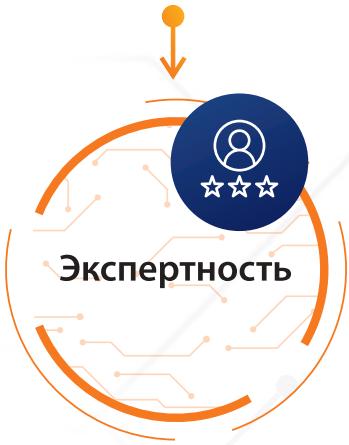
Франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» — правильный выбор для автоматизации сложных и крупных проектов, потому что:



- говорим с Заказчиком на одном языке.



- у нас есть подтвержденные проекты в различных отраслях и функциональных областях;
- мы готовы предоставлять рекомендации наших клиентов и гордимся отзывами о нашей работе.



- в франчайзинговой сети «ИнфоСофт» существует специализированный департамент для реализации крупных проектов. Все сотрудники данного департамента обладают необходимыми компетенциями, которые они непрерывно подтверждают и наращивают;
- в наличии все официальные сертификаты.



- за 25 лет работы мы научились понимать клиентов и быть гибкими в реализации потребностей Заказчика;
- мы всегда стремимся выбрать наиболее удобные условия сотрудничества, выгодные всем сторонам.

Наши клиенты



Наш опыт

Отрасль: Производство/Государственное предприятие

Клиент: Федеральное государственное унитарное предприятие «Государственный космический научнопроизводственный центр имени М.В.Хруничева» (ФГУП «ГКНПЦ имени М.В.Хруничева»)

Отзыв о проекте по созданию интегрированной информационной системы финансово - экономического управления хозяйственной деятельностью на базе программных продуктов «1С:Управление производственным предприятием 8» и «1С:ERP»

О компании:



ФГУП «ГКНПЦ имени М.В.Хруничева» был образован указом Президента РФ из двух предприятий ракетно-космической промышленности России – Машиностроительного Завода им. М.В.Хруничева и Конструкторского Бюро «Салют». На базе ФГУП «ГКНПЦ имени М.В.Хруничева» была создана интегрированная структура в области разработки и создания ракет-носителей тяжелого класса. Важнейшая задача интеграции – обеспечение выполнения государственных заказов, предусмотренных Федеральной космической программой.

О проекте:

Задачей внедрения было предоставление менеджменту компании необходимой информации, обеспечивающей достижение следующих целей предприятия:

- снижение себестоимости продукции;
 - обеспечение получения оперативной и достоверной информации для принятия управлеченческих решений;
 - обеспечение единого информационного пространства по функционалу финансово-экономического блока предприятия.



«1С:Предприятие» было выбрано как успешно зарекомендовавшее себя решение, апробированное на других крупных предприятиях оборонно-промышленного комплекса.

«ИнфоСофт» выполнял работы в качестве подрядчика, отвечая за:

1. Проектирование системы по блокам в Центре и согласование проектных решений с филиалами по блокам:

- учет ВНА, ОС, НМА • учет зарплаты и расчетов с сотрудниками • учет по налогу на прибыль
 - учет ДРБП • учет финансового результата и формирование индивидуальной отчетности
 - учет зарплаты и расчетов с сотрудниками • учет договоров и взаиморасчетов
 - сводный учет ВХР • сводная отчетность;

2. Внедрение спроектированных блоков учета в Центре;

3. Внедрение полного контура системы учета на филиалах ПО «Полет» и КБ «Арматура».

В результате внедрения было автоматизировано около 2300 рабочих мест в головной организации

на 8 площадках ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева». Количество одновременно работающих пользователей ИСФЭУ доходит до 1050.

Теперь все функции учета и формирования отчетности выполняет единая система, с которой напрямую работают участники бизнес-процессов — сотрудники ЦФО, бухгалтеры, экономисты, финансисты и т.д.

Автоматизированы позаказный учет затрат ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева», определение финансового результата каждого филиала и предприятия в целом, сбор отчетности филиалов и формирование сводной отчетности ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева», формирование форм отчетной калькуляции по выпускаемой продукции в соответствии требованиями Приказа №469-а ФСТ. При этом были учтены особенности производства ракетно-космической отрасли, такие как многоуровневая кооперация и длительный производственный цикл.



ИнфоСофт
Франчайзинг

Отрасль: Производство/Авиация

Клиент: Филиал ПАО «Компания «Сухой» «НАЗ им. В.П.Чкалова»

Отзыв о выполнении проекта автоматизации предприятия на базе программного продукта «1С:Управление производственным предприятием 8»



О компании:

Филиал ПАО «Компания «Сухой» «НАЗ им. В.П.Чкалова» – одно из крупнейших авиационных предприятий России, которое входит в холдинг ОАО "Компания "Сухой", – одного из признанных лидеров авиационной промышленности России в области проектирования и производства авиационной техники. Предприятие насчитывает 6000 сотрудников.

О проекте:

Для данного клиента был выполнен каскад проектов:

- автоматизация регламентированного учета. **Результат** – ведение бухгалтерского и налогового учета крупного промышленного предприятия, предоставление отчетности в налоговые органы;
- автоматизация ведения кадрового документооборота и расчета заработной платы. **Результат** – корректное ведение кадрового учета, расчета заработной платы 6000 сотрудников, а так же предоставление отчетности в налоговые органы и фонды;
- изменение учетной политики в связи с вхождением в холдинг «Компания «Сухой». В значительной мере изменились учетные процессы и отчетность. Изменение учета НДС. Составление отчетных форм в соответствие с учетной политикой холдинга (более 450 учетных форм);
- присоединение на баланс предприятия оздоровительного лагеря СОЛКД «Чкаловец». В рамках проекта автоматизировано 750 автоматизированных рабочих мест.

«Вопрос с выбором Исполнителя проекта у нас даже не возникал, так как «ИнфоСофт» положительно зарекомендовал себя при работе с нашим предприятием на предыдущем проекте и в период сопровождения, что подтверждается высоким уровнем подготовки специалистов и сертификатом ISO»

После проекта процессы постоянно улучшаются, а так же во время реализуются требования законодательства благодаря постоянному сопровождению специалиста франчайзинговой сети «ИнфоСофт»

Маматова Светлана,

Главный бухгалтер

ПАО «Компания «Сухой» «НАЗ им. В.П.Чкалова»



Наш опыт

Отрасль: Производство/Машиностроение и металлообработка

Клиент: Открытое акционерное общество «Новосибирский стрелочный завод» (ОАО «НСЗ»)

Отзыв о разработки и внедрении автоматизированной системы оперативного, бухгалтерского учёта на базе программного продукта «1С:Управление производственным предприятием»



О компании:

ОАО «НСЗ» специализируется на выпуске стрелочной продукции для магистральных железнодорожных путей ОАО «РЖД», подъездных путей предприятий, металлургических и горно-обогатительных комбинатов, угольных разрезов, шахт, а также трамвайных путей и метрополитенов.

О проекте:

В рамках проекта перед «ИнфоСофт» были поставлены задачи по моделированию учета и автоматизации следующих блоков:

- учет денежных средств, договоров и взаиморасчетов;
- учет закупок и материалов, входящих услуг, РБП;
- учет внеоборотных активов, ОС и НМА;
- производственный учет;
- учет реализации готовой продукции и услуг;
- учет налогов и сборов, закрытие периода, отчетность;
- кадровый учет;
- расчет заработной платы.

В рамках проекта «ИнфоСофт» автоматизировал 154 рабочих мест, в т.ч. 21 бухгалтера, 31 кладовщика, 2 специалиста отдела организации управления производством, 5 экономистов цехов, 11 операторов и специалистов цехов, 6 нормировщиков, 13 технологов, 15 специалистов отдела снабжения, 4 специалиста отдела сбыта, 8 контролеров ОТК, 9 экономистов ПЭО, заведующая столовой, 8 специалиста кадрового отдела, 6 специалиста отдела труда и занятости, 5 бухгалтера расчетной группы, 9 табельщиков.

«Специалисты франчайзинговой сети «ИнфоСофт» показали высокую квалификацию в области организации ИТ-проектов, профессионализм и конструктивный подход в решении поставленных задач.

ОАО «НСЗ» готов рекомендовать франчайзинговую сеть «ИнфоСофт» в качестве надежного партнера»

Акулова Оксана,
Главный экономист ОАО «НСЗ»

В настоящий момент система успешно используется на предприятии.



ИнфоСофт
Франчайзинг

Отрасль: Производство/Сельское хозяйство
Клиент: ЗАО «Сибирская Аграрная Группа»

**Отзыв клиента о выполнении проекта автоматизация бухгалтерского, управленческого и налогового учета на базе программы
«1С:Управление сельскохозяйственным предприятием 8»**



Сибирская Аграрная Группа
агропромышленное объединение

• **О компании:**

ЗАО «Сибирская Аграрная Группа» – ведущее агропромышленное объединение Сибирского Федерального округа, холдинг с полным производственно-сбытовым циклом, где все процессы идут по замкнутой цепи – от производства комбикормов до производства мясной продукции и ее реализации. Основными направлениями деятельности являются свино-водство, растениеводство, переработка и реализация мяса.

• **О проекте:**

«... Был объявлен тендер на право заключения договора по оказанию услуг по внедрению конфигурации 1С: «Управление Сельскохозяйственным Предприятием» для нужд предприятия ЗАО «Аграрная Группа».

Победителем тендера была признана франчайзинговая сеть «ИнфоСофт», предложение которого удовлетворило наши требования к организации-участнику тендера и к проектной команде.

Выбор партнера так же был продиктован следующими позициями:



- большое количество успешно внедренных проектов на базе «1С:Управление производственным предприятием 8», в том числе проектов с количеством автоматизированных рабочих мест от 50 мест;
- положительные отзывы о результатах внедрения систем на базе «1С:Управление производственным предприятием 8» от других клиентов компании;
- положительная репутация и ведущая позиция на рынке;
- опытные специалисты, квалификация которых подтверждена наличием сертификатов;
- наличие у организации статуса «Центр компетенции по производству»;
- оптимальный бюджет на внедрение.

Руководитель проекта внедрения ЗАО «Сибирская Аграрная Группа»

«...специалисты франчайзинговой сети «ИнфоСофт» показали высокую квалификацию и профессионализм.

Компания «Сибирская аграрная группа» готова рекомендовать «ИнфоСофт»

Наш опыт

Отрасль: Производство/Химическая промышленность

Клиент: ООО «РЕНЕССАНС КОСМЕТИК»

Автоматизация деятельности производственного предприятия на базе «1С:Предприятие 8. ERP Управление предприятием 2»

О компании:

Ренессанс Косметик» — одна из крупнейших российских компаний за Уралом, уже более 19 лет занимается производством косметических товаров и средств бытовой химии.



Ежемесячно компания выпускает около 4 млн. единиц продукции. Производственный процесс начинается с операции — замес, затем происходит операция разлив по изготовленным или покупным тарам готовой продукции. Длительность изготовления готовой продукции около 1 дня. Среди клиентов федеральные сетевые компании: «Магнит», «Лента», «Холидей», «Мария-РА», «О'кей», «Метро», «Пятерочка», «Новэкс» и другие. Главные требования таких покупателей к продавцам — высокое качество продукции, поставки в полном объеме и в жесткие сроки, нарушение которых приводит к штрафным санкциям. Чтобы вовремя поставлять продукцию клиентам, предприятию необходимо поддерживать высокий темп производства, понимать, что нужно закупить и изготовить в будущем.

О проекте:

Растущий спрос и объемы производства постепенно превращали процессы планирования и последующего анализа в трудоемкие, а отсутствие полной себестоимости в программе накладывало дополнительные сложности.

Внедрение 1С:ERP Управление предприятием 2 дало компании «Ренессанс Косметик» следующие результаты:

- организовано объемно-календарное планирование производства: 1С:ERP автоматически рассчитывает, какое количество продукции потребуется клиентам с учетом статистики продаж, сезонности, остатка на складе, страхового запаса и минимальной партии запуска;
 - благодаря тому, что теперь производится только то, что нужно – продукция не застаивается и не портится на складе. За год это помогло компании сэкономить 1 млн.рублей, которые раньше были бы списаны на потери от истечения срока годности запасов;
 - оборачиваемость материалов и готовой продукции ускорилась на 20%, как следствие – сократились затраты на закупку материальных ресурсов;
 - 50% «срочных» заказов перешла в категорию «плановых»;
 - количество служебных записок от отдела продаж сократилось на 50%;
 - вынужденных переналадок производства стало в два раза меньше, это позволило на 30% снизить связанный с ними перерасход материалов;
 - заказы стали выполняться на 20% быстрее.





С помощью «1С:ERP Управление предприятием 2» организовано оперативное планирование производства продукции под заказы клиентов. При этом учитываются такие критерии как текущие остатки на складе, обеспеченность материалами, требуемая дата отгрузки, загрузка оборудования и т.д.

В производство теперь запускается только та продукция, которая необходима для выполнения заказов или для поддержания минимального запаса на складе. Это помогло исключить необоснованные закупки сырья и сократить количество «неликвида». За год компания смогла сократить потери от порчи нереализованных товаров на 1 млн.руб.

Кроме того, сокращены простои оборудования, повысилась динамичность производства, 50% «срочных» заказов перешли в категорию «плановых». Удалось выявить резервы для наращивания объемов производства на имеющихся мощностях. По оценкам руководства «Ренессанс Косметик» это позволит дополнительно выпускать продукции на 4,8 млн.в месяц, что приведет к росту прибыли компании.

На сегодняшний день все пользователи самостоятельно работают в системе, почти все возникающие ситуации решают своими силами. Заметно снизилось количество корректировок процесса производства, улучшилось планирование.

«В ходе проекта была проделана огромная работа по выправлению учета и нашими специалистами, и франчайзинговой сетью «ИнфоСофт». Довольно долго отлаживали объемно-календарное планирование – уточняли формулы, по которым рассчитываются планы. За счет гибкости типовой системы «1С:ERP. Управление предприятием» мы легко перенастраивали способ получения плана под наши требования. Итоги: все пользователи самостоятельно работают в системе, почти все возникающие ситуации решают своими силами. Количество корректировок процесса производства заметно снизилось. А это значит – мы стали лучше планировать и более эффективно использовать ресурсы».

Петрякова Оксана,
финансовый директор «Ренессанс Косметик»

Наш опыт

Отрасль: Производство/Машиностроение и металлообработка

Клиент: Новосибирский завод сэндвич-панелей

Отзыв о выполнении проекта комплексной автоматизации оперативного, бухгалтерского и налогового учета на базе решения «1С:Управление производственным предприятием 8»



О компании:

Основное направление деятельности группы компаний «Новосибирский завод сэндвич-панелей» (НЗСП) – производство стеновых и кровельных сэндвич-панелей. Отгрузка продукции осуществляется покупателям из России и стран ближнего зарубежья. НЗСП является одним из лидеров рынка.

О проекте:



Описание работ по внедрению

Сопровождение учетной программы, написанной сторонними программистами, было долгим и затратным процессом. Также сроки, в которые требовалось осуществлять обновления, были критичными для поддержания качества отчетности. Много времени уходило на заполнение деклараций по разным налогам.

«После попыток самостоятельно провести процесс внедрения «1С:Управление производственным предприятием 8», компания приняла решение обратиться к услугам одного из лидеров рынка – франчайзинговой сети «ИнфоСофт».

Одним из требований к автоматизации было проведение внедрения только на основе типового решения «1С:Управление производственным предприятием 8» без внесения изменений в конфигурацию (доработки могли касаться только отчетов и печатных форм). Таким образом, в ходе реализации проекта было оказано консалтинговое сопровождение и изменены подходы к учетной политике в целом по группе компаний.

«На протяжении всего срока нашего сотрудничества, «ИнфоСофт» зарекомендовал себя надежным деловым партнером, а его специалисты – профессионалами высокого уровня. Выражаем благодарность руководителю проекта и ведущим консультантам за грамотный и после-довательный подход к делу постановки систем учета и управления на нашем предприятии. В результате совместного сотрудничества наших предприятий, программный продукт 1С:Управление производственным предприятием 8 было успешно внедрен и прошел все стадии тестирования. Сроки подготовки отчетности сокращены по разным направлениям на порядки. Итогом внедрения стала единая информационная система, позволяющая контролировать управление и учет компании, а также принимать своевременные управленческие решения. Благодаря проекту, заложен фундамент на дальнейшее расширение и развитие группы компаний НЗСП».

Безрукова Татьяна,
Начальник экономического отдела «НЗСП»

В ходе проекта было автоматизировано 37 рабочих мест.

Отрасль: Образование/ Государственное предприятие

Клиент: ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный педагогический университет»

Отзыв клиента о выполнении проекта учета учебных планов и управления контингентом на базе программы «1С:Университет ПРОФ»



— О компании:

ФГБОУ ВПО «НГПУ» является крупным педагогическим вузом Сибири и Дальнего Востока. Занимает лидирующие позиции в регионе по ведущим направлениям педагогической науки, готовит специалистов для различных сегментов экономики.

О проекте:

«В ходе работы на проекте специалисты «ИнфоСофт» проявили знание предметной области, предложили несколько вариантов внедрения и развития новой системы. Ведущими специалистами франчайзинговой сети «ИнфоСофт» выполнены доработки типового решения, с целью наиболее полного удовлетворения наших потребностей и особенностей учета в нашем университете. Все работы проводились по согласованному планграфику в установленные сроки, своевременно, качественно и на высоком профессиональном уровне».

Молекер Галина,
Главный бухгалтер ФГБОУ ВПО «НГПУ»

В процессе проекта «ИнфоСофт» автоматизировал 140 рабочих мест. В настоящее время ведется постпроектное сопровождение системы.

Отрасль: Производство/ Оборонная промышленность

Клиент: АО «Новосибирский завод искусственного волокна»

Автоматизация кадрового учета и расчета заработной платы на базе программного продукта «1С:Управление производственным предприятием 8» в АО «НЗИВ»



— О компании:

АО «НЗИВ» – базовое предприятие по освоению и серийному производству снарядов реактивных систем залпового огня последнего поколения – «Смерч», неуправляемых авиационных ракет С-13 и новейших систем вооружений «Искандер».

О проекте:

Доработка ранее действующих на заводе систем кадрового учета и расчета заработной платы выполнялась одним специалистом завода, что являлась риском в случае его увольнения или выхода на пенсию. В связи с этим было принято решение заменить учетную систему на более популярную.

«В качестве партнера по внедрению мы выбрали «ИнфоСофт», так как он уже реализовывал проект по внедрению кадрового учета и расчет зарплаты на подобном нашему предприятии».

Бахарев Виктор,

Заместитель главного бухгалтера АО «НЗИВ»

В настоящий момент система передана в промышленную эксплуатацию и успешно используется. ОАО «НЗИВ» находится на регулярном сопровождении франчайзинговой сети «ИнфоСофт».

Наш опыт

Отрасль: Производство/ Машиностроение/Приборостроение

Клиент: ООО «ИНЖИНИРИНГ» (S7 Technics)

Автоматизация кадрового учета, расчета заработной платы и прочих расчетов с персоналом на базе конфигурации «1С:Зарплата и управление персоналом 8. КОРП»



О компании:

Холдинг S7 Technics является крупнейшим горизонтально интегрированным холдингом технического обслуживания воздушных судов западного и отечественного производства в России и СНГ. Персонал предприятия составляет более 2500 специалистов. Базы холдинга S7 Technics находятся в Москве, Минеральных Водах и Новосибирске, а станции линейного обслуживания в городах Иркутске, Якутске, Владивостоке и Москве.

О проекте:

Кадровая служба S7 Technics обрабатывает более 1500 кадровых документов в месяц. Заработка плата в холдинге расчитывается с учетом тарифных ставок согласно квалификационным разрядам и классам сотрудников, надбавок и дополнительных премий. На всех предприятиях применяется суммированный учет рабочего времени. Есть сотрудники, работающие во вредных условиях труда, ведется расчет дополнительных страховых взносов и учет стажа для сотрудников, занятых на работах с досрочной пенсиею. Осуществляются выплаты бывшим сотрудникам и прочим физическим лицам, ведется учет внезарплатных доходов.

Для контроля допуска сотрудников к работам с определенными типами воздушных судов необходимо вести учет и контролировать сроки действия сертификатов, подтверждающих квалификацию исполнителей. Согласно концепции по развитию квалификации персонала планируется прохождение учебных курсов.

Ранее для кадрового учета и расчета заработной платы в компании использовались несколько информационных баз (своя для каждого юридического лица). До начала проекта по внедрению 1С специалисты Заказчика провели работу по формированию единого подхода к правилам расчета заработной платы и методологии ведения кадрового учета. Используемая на предприятии информационная система не обеспечивала учета по новой методологии, печатные формы кадровых приказов имели различия. Были сложности с поддержанием существующей информационной системы в актуальном состоянии, вследствие чего существовали риски возникновения ошибок при формировании регламентированной отчетности. Из-за разнородности сведений руководство получало информацию о кадровом составе и распределении затрат на оплату труда в различных форматах, что затрудняло процесс консолидации данных.

Предприятию стала необходима новая информационная система, которая позволила бы реализовать разработанные правила ведения кадрового учета, расчета заработной платы и прочих расчетов с персоналом, сократить время на формирование регламентированной отчетности, оптимизировать планирование расходов на оплату труда. Кроме того, требовалось обеспечить оперативное получение данных для анализа распределения затрат на персонал при формировании себестоимости услуг по ремонту воздушных судов.

Для решения поставленных задач была выбрана система «1С:Зарплата и управление персоналом 8 КОРП». Проект был выполнен с применением Scrum-технологий гибкой разработки программного обеспечения.





Процесс проектирования был разбит на несколько этапов (спринтов). По результатам каждого спринга была разработана модель учета, отраженная в системе на основе данных сквозных контрольных примеров. На выходе каждого спринга руководство получало прототип будущей системы и еще до внедрения четко представляло, как система будет выглядеть каким образом будет решать задачи компании. В итоге проект был выполнен всего за 5 месяцев, новая система внедрена в подразделениях холдинга в Новосибирске, Москве и Минеральных водах.

Ключевые результаты проекта:

- внедрена на основе эталонного учёта единая методология расчета заработка платы и ведения кадрового учета. Унифицированы печатные формы кадровых распорядительных документов и документов по расчету зарплаты. Такой подход позволил сократить ошибки при оформлении документов и осуществлять контроль по унификации документов. Единая структура данных облегчила их консолидацию при подготовке отчетности руководству холдинга;
- значительно ускорился расчет зарплаты. К примеру, для самого многочисленного предприятия холдинга, в штате которого – 1,5 тыс. сотрудников, время на расчет зарплаты за месяц уменьшилось с 2 часов до нескольких минут;
- получен гибкий инструмент для анализа затрат на заработную плату и финансового планирования расходов на персонал. Система выдает более 100 различных отчетов для кадровой службы, расчетной группы и специалистов по регламентированной отчетности в различных разрезах (по категориям должностей, подразделениям, должностям, категориям персонала). Скорость подготовки отчетов удовлетворяет требованиям бизнеса. Руководство холдинга S7 Technics получило эффективный инструмент для планирования трудовых ресурсов, оперативного анализа затрат на персонал и оценки эффективности работы сотрудников, который позволит разработать и внедрить новые проекты в сфере управление персоналом.

«Новая система, построенная на базе «1С: Зарплата и управление персоналом 8 КОРП» поможет нам усовершенствовать и внедрить новую единую методологию по мотивации, расчёту заработной платы и учёту кадров.

На сегодняшний день система учитывает нашу потребность ведения учета в различных аналитических разрезах, что позволяет своевременно рассчитывать заработную плату и формировать регламентированную отчетность. Благодаря новой системе мы можем анализировать в режиме реального времени структуру затрат на заработную плату и своевременно принимать управленческие решения, направленные на улучшение эффективности работы персонала».

Елена Чкареули,

Главный бухгалтер / Директор по развитию учета S7 Technics

Наш опыт

Отрасль: Производство/Лёгкая промышленность

Клиент: Компания СИНАР

Отзыв о выполнении проекта по автоматизации управленческого и регламентированного учетов в интегрируемой автоматизированной системе на базе комплекса программных продуктов 1С (1С:ERP, 1С:БП КОРП, 1С:ЗУП КОРП, 1С:УТ11, 1С:Розница, 1С:УТ10).

О компании:

Компания СИНАР — крупнейший на востоке России производитель верхней одежды, классического мужского и дамского костюма, casual для мужчин, женщин и подростков, школьной формы. Основной дизайн — современная классика.

Компания без перерыва производит одежду с 1921 года. СИНАР имеет развитую сбытовую сеть: более 30 магазинов в 8 городах России и оптовых партнеров по всей стране.

В настоящее время происходит процесс объединения в единую организационную структуру розничного направления «Синар» и сети розничных магазинов Quicksilver и Overkill (10 магазинов)

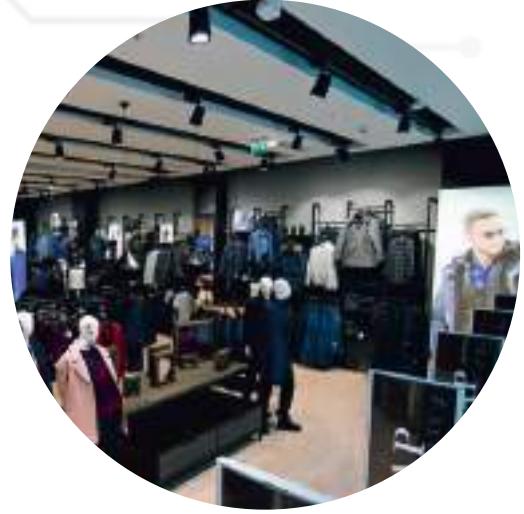
Деятельность предприятия можно разделить на 3 направления: производство, дистрибуция, розничная торговля.

При этом розничная торговля подразделяется на направления «спорт» и «классика».

О проекте:

В рамках проекта перед «Инфософтом» были поставлены следующие задачи:

- оптимизация бизнес-процессов;
 - управление направлением «спорт» и «классика» едиными ответственными по единым правилам;
 - соответствие системы требованиям маркировки;
 - организация продаж направления «спорт» через интернет-магазин;
 - автоматизация процесса маркировки обуви и верхней одежды;
 - организация единого учета НСИ и ее унификация.



В результате внедрения информационной системы были достигнуты следующие результаты:

- внедрены следующие конфигурации: 1C:ERP, 1C:УТ11, 1C:УТ10, 1C:Розница, 1C:БПЗ.0, 1C:ЗУП;
 - разработаны различные инструменты (отчеты, доработки), позволяющие анализировать, сохранять корректность данных в системе в связи с особенностями учета компании и минимизировать использование ручных операций;
 - оптимизированы различные процессы такие как интеркампани или учет комиссионных продаж;
 - добавлены различные настройки в систему, позволяющие сделать ее более гибкой для необходимых изменений, возникающих в учетной политике компании;
 - реализована интеграция 1C:УТ11 и 1C:УТ10 с сайтами OverKill, Quicksilver, Синар на 1С-Битрикс (обмен товарами, заказами);
 - реализована интеграция 1C:ERP, 1C:УТ11, 1C:УТ10, 1C:Розница с оборудованием (принтеры этикеток, ТСД, сканеры штрих-кодов, счетчики посетителей, производственные принтеры, кассы);
 - внедрена маркировка обуви и верхней одежды в 1C:ERP, 1C:УТ11, 1C:УТ10, 1C:Розница. Процесс маркировки реализован с учетом интеграции всех систем и интеркампани;

- реализована интеграция между всеми системами архитектуры в части НСИ и оперативной документации;
 - разработан портал "Заказы Клиентов", предназначенный для оптовых заказов и для заказов со склада. Данный портал используют все клиенты компании. Клиенты также могут сформировать отчет по корзине, и увидеть ранее заказанные товары;
 - внедрен учет серий в 1С:УТ 11 по ФЕФО, для отслеживания сезонов товаров. Это позволило отслеживать, какие сезоны у нас на складах в данный момент, а какие сезоны ушли;
 - адаптирован и доработан отчет Wildberries по загрузке продаж. В результате доработок отчет стал выполнять следующие функции: Списание товаров у клиента согласно ФИФО. Перенос остатков из ERP в УТ 11. Доработана возможность учитывать продажи по нескольким клиентам и договорам;
 - внедрение «Учебных заведений» в 1С:Розница - добавление аналитики по учебным заведениям для дополнительного анализа продаж;
 - доработан процесс резервирования в УТ:11 под бизнес-процесс клиента. Улучшено отображение актуальных остатков по номенклатуре, характеристике и складу, оптимизирован процесс работы с заказами клиентов. Добавлен оперативный отчет по статусам заказов;
 - выполнено обновление базы данных 1С:УТ10 до актуального релиза с сохранением/адаптацией доработок (исходная база не обновлялась с 2008 года) для того чтобы появилась возможность вести учет маркированной продукции;
 - настроен и доработан нетиповой обмен данными с базами розницы (на 1С: Розница 2.3);
 - настроен нетиповой механизм приёмки товаров маркированной продукции в 1С:УТ10, для ускорения приемки маркируемых товаров;
 - создана единая база НСИ между несколькими управлеченческими базами (1С:УТ11, 1С:УТ10.3, 1С:ERP, 1С:БП3.0). Что позволило решить проблему неуникальности элементов ключевых справочников, которые вводились в разных учетных системах;
 - создана система проверок выгрузки/загрузки серий и штрих-кодов номенклатуры в оперативных базах;
 - создан новый механизм Интеркампани. Это позволило корректно отражать поступление и списание номенклатуры по всей группе компаний через транзитную организацию;
 - оптимизирован процесс ведения номенклатуры. Ключевые реквизиты типа цвета, размера, роста были перенесены в характеристики. Скорость заполнения справочника выросла;
 - оптимизирован производственный учет. После анализа текущих бизнес-процессов по производству, осуществили переход на типовой функционал 1С:ERP. Историческая система большой перечень не корректных данных в регистрах, их исправление являлось не целесообразным. Перенос в новую базу ERP текущих корректных остатков;
 - отделили оперативный учет от регламентированного. Регламентированный учет остался в 1С:БП3.0 и 1С:ЗУП, в результате чего скорость обновления значительно выросла.

В рамках проекта автоматизирована работа более 600 пользователей.

В настоящий момент система передана в промышленную эксплуатацию и успешно используется. Сопровождение системы осуществляется собственными силами с привлечением специалистов «ИнфоСофта».

Наш опыт

Отрасль: Производство/ТЭК Машиностроение/Приборостроение

Клиент: АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «АЛТАЙСКИЙ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «РОТОР»

Отзыв о внедрении системы автоматизации расчета заработной платы на базе

«1С:Зарплата и управление персоналом 8. КОРП»

— О компании:

Акционерное общество «Алтайский приборостроительный завод «Ротор»» - одно из ведущих промышленных предприятий России.

Приоритетным направлением деятельности «Ротора» на сегодняшний день является производство продукции специального назначения и активное развитие производства товаров народного потребления.

В рамках своей основной специфики предприятие производит: навигационные приборы для судостроения, детали и сборочные узлы для авиации, комплектующие изделия для тактического ракетного вооружения, управляющие и вспомогательные комплексы для ПВО, электронные блоки по заказу космических войск, детали и узлы для оптико-электронных приборов.

О проекте:

В рамках проекта перед «ИнфоСофтом» были поставлены следующие цели:

- перевести ведение кадрового учета и расчета заработной платы в единую информационную систему по единым правилам;
 - автоматизация процесса кадрового планирования, подбора персонала от момента формирования потребности до приема на работу, обучения персонала на рабочем месте;
 - автоматизация процессов Отдела труда и заработной платы и Отдела охраны труда и окружающей среды;
 - автоматическое формирование внутренней и внешней отчетности.

В результате внедрения информационной системы были достигнуты следующие результаты:

- Создано единое информационно пространство для кадрового учета и расчета зарплаты, которое позволило наладить взаимодействие между отделом бухгалтерии и отделом кадров;
 - Реализована системы персонализированного учета и управление оплатой труда;
 - Обеспечена достоверность и полнота данных по бизнес-процессам, касающихся подбора и обучения персонала, кадрового учета, расчета заработной платы и прочих начислений, достаточные как для текущих потребностей предприятия, так и для ответов на вопросы контролирующих органов;



- Функционал программы «1С:Зарплата и управление персоналом 8 КОРП ред. 3.1» обеспечил специалистов отдела кадров и бухгалтерии возможностью получать любую информацию о сотрудниках предприятия и начисленной заработной плате с помощью гибких настроек различных типовых отчетов;
- Реализована возможность для специалистов отдела охраны труда и окружающей среды подготавливать документы для проведения плановой и внеплановой спецоценки, оперативно вести учет о медосмотрах и инструктажах сотрудников;
- Уменьшилось количество ручных операций и двойного ввода данных;
- Проведена нормализация и унификация справочников;
- Повышена эффективность работы сотрудников предприятия за счет сокращения трудозатрат на формирование регламентированной отчетности в ИФНС, внебюджетные фонды и Росстат.



Специалисты АО «Корпоративные ИТ-проекты» показали высокую квалификацию в области организации консалтинговых и ИТ-проектов, профессионализм и конструктивный подход в решении поставленных задач. Компания АПЗ «Ротор» готова рекомендовать АО «Корпоративные ИТ-проекты» в качестве надёжного партнера, и в дальнейшем намерена укреплять взаимоотношения с ним, решая задачи автоматизации в тесном сотрудничестве. В частности, в данный момент, совместно с АО «Корпоративные ИТ-проекты» осуществляется развитие, а также планируется реализация последующих ИТ-проектов по автоматизации деятельности предприятия.

Ирина Цомаева,
Заместитель генерального директора по экономике АПЗ «Ротор»

Наш опыт

Отрасль: Производство/ТЭК Машиностроение/Приборостроение

Клиент: АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «АЛТАЙСКИЙ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД «РОТОР»

Отзыв о разработке и внедрении системы автоматизации управления ресурсами предприятия

— О компании:

Акционерное общество «Алтайский приборостроительный завод «Ротор»» - одно из ведущих промышленных предприятий России.

Приоритетным направлением деятельности «Ротора» на сегодняшний день является производство продукции специального назначения и активное развитие производства товаров народного потребления.

В рамках своей основной специфики предприятие производит: навигационные приборы для судостроения, детали и сборочные узлы для авиации, комплектующие изделия для тактического ракетного вооружения, управляющие и вспомогательные комплексы для ПВО, электронные блоки по заказу космических войск, детали и узлы для оптико-электронных приборов.

О проекте:

В компании АПЗ «Ротор» разработали и внедрили систему автоматизации управления ресурсами предприятия, а также ведения регламентированного учета на базе «1С:ERP Управление предприятием 2», учитывающую требование Федерального закона № 275-ФЗ к раздельному учету по ГОЗ. Благодаря проекту удалось избавиться от шести не взаимосвязанных учетных систем, и автоматизировать оперативный и регламентированный учет, в том числе для целей ГОЗ. Предприятие стало еще на шаг ближе к бережливому производству.

Задачи проекта:

- сократить количество двойного ввода и ручных операций, за счет изменения бизнес-процессов и их автоматизации;
 - повысить эффективность управления затратами за счет получения детальной аналитики и оперативного расчета полной себестоимости продукции;
 - улучшить качество данных в части справочников за счет их централизации и унификации;
 - сократить срок получения информации о производстве продукции и выполнении заказов покупателей;
 - повысить точность планирования производства.

В результате внедрения информационной системы были достигнуты следующие результаты:

- создано единое информационное пространство, которое позволило нам консолидировать оперативную деятельность компании в одной системе управления предприятием;
 - обеспечена точность и полнота данных по всем бизнес-процессам, достаточная как для текущих потребностей предприятия, так и для будущего развития системы;
 - новые аналитические возможности обеспечили как сотрудников, так и руководителей департаментов и подразделений широкой и развернутой информацией о деятельности компании;
 - уменьшилось количество ручных операций и двойного ввода данных;
 - за счет оперативного расчета полной себестоимости продукции удалось повысить эффективность управления затратами;
 - проведена нормализация и унификация справочников;
 - уменьшился срок получения информации о выполнении заказов покупателей.

Учет драгоценных металлов:

Драгоценные металлы, используемые предприятием в процессе производства (первая группа) должны расходоваться в пределах норм расхода, утверждаемых в граммах на единицу выпускаемой продукции или работы с указанием расхода на изделие, отходы и потери. Сложность заключается в том, что учет драгоценных металлов и изделий из них должен обеспечить контроль за их движением на всех стадиях и операциях технологических, производственных и других процессов, связанных с их извлечением, использованием и обращением.

Были выполнены следующие работы:

- реализованы документы и отчеты для контроля движений драгоценных металлов по материально-ответственным лицам и структурным подразделениям;
- реализованы документы для отражения в системе результатов инвентаризации;
- разработаны соответствующие печатные формы.

Итого:

- проанализировано 330 бизнес-процессов;
- полностью обследовано 240 бизнес-процессов по 7 подразделениям;
- оптимизировано 212 бизнес-процессов;
- разработано 102 печатные формы;
- настроено 98 отчетов;
- прогнозируемый объем экономии материальных ресурсов до 19% в себестоимости.



Наш опыт

Отрасль: Производство/Нефтепереработка

Клиент: ООО «Иркутская нефтяная компания» (ИНК)



О компании:

ООО «Иркутская нефтяная компания» (ИНК) — один из крупнейших независимых производителей углеводородного сырья в России. Компания и аффилированные с ней юридические лица (группа компаний ИНК) занимаются геологическим изучением, разведкой и добычей углеводородного сырья на месторождениях и участках недр в Восточной Сибири — в Иркутской области, Республике Саха (Якутия) и Красноярском крае.

Краткое описание проектов:

Сотрудничество Инфософт с ООО «ИНК» началось с проекта перевода системы регламентированного учета компании с 1С: БП 2.0 на 1С: БП 3.0 КОРП.

После успешного завершения этого проекта, был осуществлен проект по созданию Единая конфигурация (ЕК) системы регламентированного учета на основе конфигурации ООО «ИНК» на базе 1С:Бухгалтерия предприятия 3.0 версии КОРП.

Далее итерационно на Единую конфигурацию переводились системы регламентированного учета практически всех аффилированных с ООО «ИНК» компаний.

В рамках перевода компаний на Единую конфигурацию был осуществлен перевод систем регламентированного учета компаний с 1С:БП 2.0 на 1С:БП 3.0 КОРП компаний ООО «ИНК-Сервис» и ООО «ИНК-ТКРС».

В рамках внедрения дополнительно были разработаны:

- подсистема Налогового мониторинга;
 - механизм сбора данных для расчета Налога на дополнительный доход;
 - интеграция платежными документами между 1С:БПЗ.0 КОРП и 1С:УПП.

Были модифицированы и автоматизированы многие учетные процессы по таким блокам, как:

- учет финансовых, валютных операций и взаиморасчетов с контрагентами;
 - учет ТМЦ, затрат капитального характера, основных средств;
 - учет готовой продукции, расходов, расчет себестоимости, процедуры закрытия месяца;
 - учет НДС, Налога на прибыль, Налога на добычу полезных ископаемых, Транспортного налога, Налога на имущество.

Дополнительно были разработаны гибкие настройки системы для возможности ведения регламентированного учета всеми компаниями, находящимися в контуре проекта, учитывая потребности каждой из них.

Под требования Заказчика была адаптирована система прав доступа.

Автоматизировано более 2,5 тыс. рабочих мест.
одновременно в системах работают порядка 400
человек. В среднем в системе ежемесячно отражается 80
тыс. документов.



Результаты проектов:

- осуществлены переходы ООО «ИНК», ООО «ИНК-Сервис» и ООО «ИНК-ТКРС» из исторических учетных систем (1С: Бухгалтерия предприятия 2.0 версия ПРОФ) на 1С: Бухгалтерия предприятия 3.0 КОРП в части ведения регламентированного учета и формирования регламентированной отчетности;
- внедрена система Налогового мониторинга. Налоговый мониторинг реализован путем предоставления налоговому инспектору доступа в учетную систему налогоплательщика, что является самым оперативным и наглядным из возможных вариантов налогового мониторинга;
- время выполнения операций по расчету себестоимости и закрытию затратных счетов сократилось с 7-8 часов до 30 минут;
- реализована интеграция платежными документами между системами 1С: БП 3.0 КОРП и 1С:УПП;
- автоматизирован алгоритм расчета, начисления и распределения НДПИ по ОПИ, что привело к снижению трудозатрат;
- разработан инструмент, позволяющий получить информацию для расчета НДД;
- модифицирован алгоритм раздельного учета НДС, позволяющий формировать корректную отчетность по НДС;
- создана Единая конфигурация с общим для ООО «ИНК» и аффилированных с ней юридических лиц функционалом на базе 1С:БП 3.0 КОРП;
- оптимизирован процесс обновления систем регламентированного учета;
- унифицированы стандарты учета компаний, находящихся в контуре внедрения;
- разработана система настроек для ведения учета компаниями, занимающимися разными видами деятельности и имеющими свои уникальные особенности.

Все это позволило существенно сократить трудозатраты по ведению корректного учета, по формированию и предоставлению достоверной отчетности, повысило оперативность взаимодействия Заказчика с налоговым органом, а также по обслуживанию и обновлению систем регламентированного учета.



Другие направления деятельности

«ИнфоСофт» является группой компаний, которая, помимо корпоративных проектов по внедрению, оказывает полный спектр услуг по 1С предприятиям России

- Продажа, внедрение и сопровождение программных продуктов 1С для малого и среднего бизнеса



В нашей компании есть специализированные отделы для решения задач бухгалтерского, налогового, кадрового учетов и расчета заработной платы.

У нас также имеется выделенный отдел для решения бизнес-задач оперативного и управлеченческого учета, в том числе ЕГАИС, «онлайн-кассы», ГИС «Маркировка».

Мы оказываем услуги как по текущему обслуживанию, так и реализуем доработки типовых конфигураций 1С под потребности клиентов.

- ## — Автоматизация и сопровождение государственных учреждений



«ИнфоСофт» является Центром компетенции по бюджетному учету (ЦКБ). Статус подтверждает высокую компетенцию в сфере автоматизации бюджетных учреждений. Сертификат ЦКБ является документальным подтверждением того, что специалисты компании имеют большой опыт по методологии и автоматизации учета бюджетных учреждений с использованием программных продуктов «1С:Предприятие» и представляют полный комплекс высококачественных услуг, включая консалтинг по управлению процессами в бюджетном учете.

- ## → Аренда 1С. SaaS



Аренда 1С— это работа в программах 1С через интернет с помощью облачных сервисов. При этом вам не требуется покупка и установка коробочных версий 1С, наличие серверного оборудования и дополнительного программного обеспечения. Преимущества аренды 1С: возможность работать из любой точки мира через интернет 24 часа в сутки 7 дней в неделю; круглосуточная поддержка по техническим вопросам; гарантия безопасности вашей базы. Бесперебойность работы сервиса «ИнфоСофт» была зафиксирована на 99, 97%.

- ## → 1С:Бухобслуживание



1С:Бухбслживание – это ведение бухгалтерского учета на аутсорсинге для малого и среднего бизнеса. Бухгалтер всегда на связи, ваши данные надежно защищены, затраты на ведение бухгалтерии сокращены до минимума.

Переход на PostgreSQL + Linux

В России 90% предприятий в своей работе используют Windows. Но если корпорации прекратили поддержку продуктов, куда переместить свою 1С?

Единственная рабочая альтернатива - сервер баз данных PostgreSQL на системах Linux. Эта связка работает устойчиво и надежно. Все современные конфигурации работают с той же скоростью, что и на Windows. Системы Linux 8.3.18 отличаются стабильностью и дружелюбным интерфейсом установки.

Работа на PostgreSQL + Linux практически идентична работе с Windows, отличия существуют только в процессе обслуживания. При использовании вы не заметите разницу.

PostgreSQL и Linux - продукты с открытым программным кодом. Они не подлежат санкциям и входят в официальный список программ для импортозамещения.

Конфигурации

Какие конфигурации хорошо оптимизированы в PostgreSQL + Linux?

- 1С:Бухгалтерия предприятия;
- 1С:Зарплата и управление персоналом;
- 1С:Управление торговлей ред.11;
- 1С:Управление нашей фирмой;
- 1С:Документооборот;
- 1С:Управление холдингом;
- 1С:ERP.

Познакомьтесь со специалистом ИнфоСофт

Антон Дорошкевич, руководитель отдела-ИТ.

- один из ведущих экспертов по эксплуатации 1С на PostgreSQL;
- архитектор и эксплуататор многокластерных систем 1С на сотни баз и тысячи пользователей;
- сертифицированный эксперт по PostgreSQL;
- более 15 лет в 1С.

 www.is1c.ru

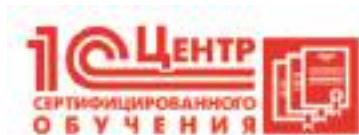
 info@is1c.ru

 +7(383) 211-27-27



Другие направления деятельности

- Франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» является Центром Сертифицированного обучения 1С (ЦСО)



Мы обучаем пользователей работе в программных продуктах 1С. У нас есть удобный, оснащенный всем необходимым учебный класс в центре города. Наши преподаватели сертифицированы, а также они являются практикующими специалистами. Мы предоставляем вам выбрать удобный формат обучения: в группе, индивидуальное или корпоративное обучение, в нашем учебном классе или на вашей территории.



- ## — Преимущество Центра Сертифицированного Обучения «ИнфоСофт»

- наличие образовательной лицензии Министерства образования, науки и инновационной политики Новосибирской области;
 - преподавательский состав сертифицирован Фирмой 1С;
 - обучаем пользователей и программистов разного уровня — как опытных, так и новичков;
 - возможность выбора формата обучения — групповой, индивидуальный или корпоративный.

- ### — Что вы получите по результатам обучения?



Именное свидетельство единого образца 1С



Практические навыки работы в программных продуктах 1С



Повышение уровня знаний и улучшение качества работы

На данный момент «ИнфоСофт» является лидером по количеству обученных слушателей в Новосибирске — **6000+** человек!



Обучающие форумы и конференции

Традиционно мы организуем несколько мероприятий в год для разных аудиторий клиентов. Эксперты франчайзинговой сети «ИнфоСофт» и приглашенные спикеры делятся опытом с участниками, разбирают реальные кейсы и обсуждают актуальные вопросы бизнеса.

Каждое мероприятие от «ИнфоСофт» - это возможность получить новые знания и познакомиться с передовым опытом в различных сферах бизнеса.

Сибирский производственный форум

Сибирский производственный форум (СибПроФорум) – это уникальный формат масштабной встречи директоров и руководителей производственных предприятий Сибири. Форум проходит в течении 3 дней в Новосибирске.



В программе форума:

День 1 – экскурсии на передовые производственные площадки успешных предприятий региона.

День 2 – пленарные заседания по стратегиям роста и эффективности.

День 3 – мастер-классы в несколько параллельных потоков по ключевым аспектам управления производственным предприятием: бизнес-процессы, персонал, маркетинг и продажи, обеспечение деятельности, автоматизация и цифровизация деятель



Впервые мы провели СибПроФорум в 2016 году. Он сразу собрал на своей площадке представителей более 100 производственных предприятий из 5 городов Сибирского федерального округа.

Мероприятие проходит при поддержке: Министерства промышленности, торговли и развития предпринимательства НСО, Межрегиональной ассоциации руководителей предприятий (МАРП), Алтайского регионального подразделения Союза Машиностроителей России, департамента промышленности, инноваций и предпринимательства мэрии города, Новосибирской Торгово-промышленной палаты.

Подробнее на сайте:



www.sibproforum.ru



event@is1c.ru



Обучающие форумы и конференции

Сибирский финансовый форум



СибФинФорум - это мероприятие, которое совмещает на одной площадке две секции: бухгалтерскую и управленческую. На форуме мы разбираем самые актуальные и эффективные инструменты для оптимизации вашей ежедневной работы – это касается как регламентированных бухгалтерских операций, так и сложных управленческих решений.

У участников есть возможность получить комплексные знания. За день выступает более 20 экспертов из разных областей. Мероприятие ориентировано на собственников бизнеса, финансовых директоров, главных бухгалтеров.

Мы собираем за круглым столом руководителей компаний, экспертов в области налогов и юриспруденции. Удачно выбранный формат позволяет обеспечить многосторонний взгляд на вопросы, живую дискуссию и обмен мнениями о текущих реалиях управления бизнесом. На площадке собираются спикеры-эксперты со всей России.



[Подробнее на сайте:](#)



www.sibfinforum.ru



event@is1c.ru



Конференция по управлению бизнесом «КУБ»

«КУБ» – это площадка для установки деловых контактов и получения реальных инструментов и технологий ведения бизнеса. Мероприятие ориентировано на собственников и директоров малого и среднего бизнеса, функциональных руководителей отделов продаж, маркетинга и рекламы, руководителей сервисных подразделений и ведущих специалистов по работе с персоналом.



Спикеры конференции — практикующие эксперты рынка, ТОП-менеджеры успешных компаний. В программу мероприятия включены мастер-классы, кейсы, интерактивы, оценка отделов продаж методом «тайного покупателя», турниры по управленческой борьбе, чек-листы от спикеров.

Мероприятие проходит при участии комитета поддержки и развития малого и среднего предпринимательства мэрии города Новосибирска.

Подробнее на сайте:



www.sibcube.ru



event@is1c.ru



Обучающие форумы и конференции

Семинар 1С:Консалтинг

Мероприятие, учреждённое фирмой 1С. Проводится партнёрами 1С во всех городах России. Франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» традиционно является организатором в Новосибирске.

На семинарах рассматриваются наиболее востребованные темы: вопросы изменений законодательства, сложные вопросы бухгалтерского учета, налогообложения, отчетности.

Практические примеры мы рассматриваем с использованием программ «1С:Предприятие 8».

Каждому участнику Семинара выдают методические материалы, которые разрабатываются ведущими специалистами фирмы 1С.



Бизнес зарядка

Бизнес-зарядка – это открытая информационная площадка, на которой вы сможете «подзарядиться» новыми знаниями, лучшими методиками и практиками экспертов абсолютно бесплатно!

Наши встречи проходят в форме открытого диалога — такой формат позволяет не только послушать лектора, но и при желании принять участие в дискуссии.

Этот оригинальный формат мероприятия создан франчайзинговой сетью «ИнфоСофт» специально для оперативного освещения самых актуальных новостей и нововведений, которые могут коснуться вашего бизнеса. Мероприятие бесплатное. Мы уже зарядились знаниями на такие темы как: ЕГАИС, МЕРКУРИЙ, ФЗ-54 и онлайн-кассы, переход на НДС 20%, CRM для бизнеса и другие.



Хакатон

Хакатон от «ИнфоСофт» - это время прогрессивных идей. Команды не ограничены ни языком программирования, ни прикладными областями. Профи из различных сфер собираются, чтобы разработать крутые решения.

3 дня Хакатона - это возможность вырваться от повседневной рутины задач и получить практический результат.



Хакатон проводится ежегодно с 2019 года. С каждым годом география участников расширяется - от Нижнего Новгорода до Владивостока.

Подробнее на сайте:



www.hackathon.is1c.ru



event@is1c.ru



Вебинары

Франчайзинговая сеть «ИнфоСофт» регулярно проводит мероприятия в формате онлайн для клиентов по всей России. Самые популярные темы вебинаров — «Управление продажами по приборам CRM» и «Система ERP для автоматизации производственных предприятий». Вебинары являются отличным экскурсом в программные продукты 1С. Вы узнаете, какие задачи решают эти продукты и как они помогают в управлении предприятием.



Контакты

Уважаемые клиенты

Мы будем рады проконсультировать Вас по любому пункту, описанному в данном портфолио.

Мы готовы к общению в любом удобном для Вас формате: по телефону, личная встреча у вас или у нас в офисе, встреча в online-формате.

Новосибирск

 630099, ул. Чаплыгина, д. 47, оф 1.

 +7 (383) 211-27-27



www.is1c.ru



vk.com/infosoft1c



www.youtube.com/user/infosoftNSK

Будьте успешными вместе с нами!

www.is1c.ru



перейти на сайт

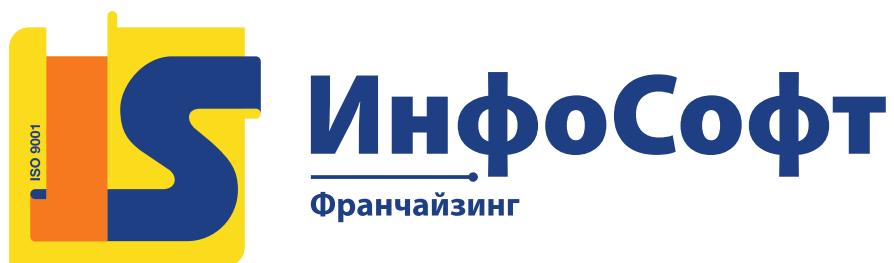


перейти в Вконтакте



перейти в YouTube

- Консалтинг
- Обучение
- Проектное внедрение
- Сопровождение
- Системы учета и управления предприятием



www.is1c.ru